

Camp Future

**LÅN EN AKADEMIKER TIL
10 UGERS
FORRETNINGSUDVIKLING**

31. januar 2022 - 13. april 2022

FÅ HJÆLP TIL AT VIDEREUDVIKLE DIN VIRKSOMHED

CAMP FUTURE ER ET
MÅLRETTET TILBUD TIL DIN
VIRKSOMHED OM AT LÅNE EN
LEDIG AKADEMIKER I 10 UGER
OG **FÅ LØST EN**
FORRETNINGSMÆSSIG
UDFORDRING, DER UDVIKLER
DIN VIRKSOMHED OG ØGER
VÆKSTEN.

CAMP FUTURE KAN HJÆLPE
JER MED AT FÅ LØST EN
OPGAVE, I MÅSKE LÆNGE HAR
ØNSKET AT TAGER FAT PÅ, MEN
IKKE HAR HAFT TID TIL PGA.
DRIFTEN.



**LÅN EN
AKADEMIKER
I 10 UGER**



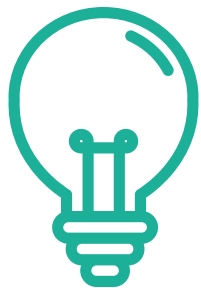
**FÅ HJÆLP TIL
FORRETNINGS-
UDVIKLING**



**OPLEV ØGET
VÆKST I DIN
VIRKSOMHED**

JERES UDBYTT

Camp Future er et 10-ugers kombineret kursus og praktikforløb, hvor din virksomhed får løst en konkret forretningsmæssig udfordring af en akademiker!



AKADEMIKER I 10 UGER

Akademikeren arbejder i 10 uger på jeres udfordring, og vil løbende få sparring og deltage i kurser i forretningsudvikling.



VÆRDIFULD LØSNING

Jeres akademiker kommer efter 6 uger med en løsning på jeres udfordring og med nyt input til jeres forretningsudvikling.



IMPLEMENTERING I PRAKTIKPERIODE

Akademikeren er i praktik i fire uger hos jer for at implementere løsningen og skabe værdi for jeres virksomhed!

KONKRET OUTPUT: FORRETNINGSPLANEN

VED UDGANGEN AF DE FØRSTE 6 UGER
LEVERER AKADEMIKEREN EN FORRET-
NINGSPLAN OG IMPLEMENTERINGS-
PLAN TIL DET FREMTIDIGE ARBEJDE
MED DEN UDVIKLEDE LØSNING



FORMÅL OG MÅL



**OMKOSTNINGER
OG PROFIT**



**FREMTIDIGE
AKTIVITETER**



”

**VI HAVDE MEGET STOR GLÆDE
AF KATRINES INPUT. HUN
LAVEDE EN HANDLINGSPLAN
SOM BLIVER VORES INPUT OG
OPLÆG TIL BESTYRELSEN.**

DELTAGENDE VIRKSOMHED

“

”

**SØRENS ARBEJDE HAR
VIRKELIG SPARKET GANG I
SALGET! DET HAR GJORT, AT
VI HAR ANSAT HAM, FORDI VI
KAN SE, AT HAN KAN SKABE
STOR VÆRDI FOR OS.**

DELTAGENDE VIRKSOMHED

“



TIDSPLAN

01. FEBRUAR 2022

KICK OFF. VIRKSOMHEDEN MØDER
AKADEMIKEREN OG PRÆSENTERER
UDFORDRINGEN.

31. JANUAR - 18. MARTS 2022

**6-UGERS KURSUS I
FORRETNINGSUDVIKLING** FOR
AKADEMIKEREN, HVOR DER ARBEJDES PÅ
VIRKSOMHEDENS SPECIFIKKE
UDFORRING. AKADEMIKEREN
SAMARBEJDER LØBENDE MED JER OG VIL
VÆRE UDE I VIRKSOMHEDEN CA. 2 GANGE
OM UGEN

17./18. MARTS 2022

**PRÆSENTATION AF LØSNINGSFORSLAG
FOR VIRKSOMHEDEN**

21. MARTS - 13. APRIL 2022

**4 UGERS VIRKSOMHEDSPRAKTIK PÅ FULD
TID, HVOR LØSNINGEN IMPLEMENTERES**

TIDLIGERE UDFORDRINGER FRA VIRKSOMHEDER DER HAR DELTAGET PÅ CAMP FUTURE

**MERE END 750 VIRKSOMHEDER
HAR ALLEREDE DELTAGET PÅ
CAMP FUTURE!**

Online bestillingsløsning (3S A/S)
Markedsføringsstrategi (Tidens Samling)
Kundevendt strategi (Odense Letbane)
Brandingstrategi ifm. produktionsomlægning (Saga Aps)
Koordinering af innovationsfestival (Energinet)
Bæredygtighedsstrategi (Tegnestuen Mejeriet)
Intern procesoptimering (Aarhus Letbane)
Markedsanalyse & go-to-market plan (FlexyBox)
Digital marketingstrategi (Merkur Gardiner)
Kundevendt branding (Økologihaven)
Optimering af webshop (All About Kids)
Kulturudvikling (PentaBase)
Onboardingstrategi (Apator Miitors)
Analyse af nye markeder (Lorenz Technology)
Kundevendt CSR-strategi (Middelfart Sparekasse)
Produktudviklingsværktøj (Discover Systems)
Markedsføringsplan (LeBOCK)
SoMe-strategi (Ribergaard Anlægsgartnere)
Udvikling af koncepter for læringsspil (Divine ApS)
App-strategi (Relation Technologies)
Online strategi (Samfundslitteratur)
Udvikling af nyt forretningskoncept (GameTools ApS)
Online ordrehåndteringssystem (Krutter)
Eksportstrategi (JW Industri A/S)
Online marketingstrategi (AcuPanels)
Procesoptimeringsstrategi (Systuen PANA)

*Et udvalg af virksomhederne på Camp Future.



91% **FALD I LEDIGHED** BLANDT DELTAGERNE

NÅR DU INVITERER EN LEDIG
AKADEMIKER INDEN FOR I DIN
VIRKSOMHED I 10 UGER, ER DER FLERE
VINDERE:



DIN VIRKSOMHED FÅR LØST EN
KONKRET FORRETNINGSMÆSSIG
UDFORDRING.



DEN LEDIGE AKADEMIKER FÅR
BRUGT SIN FAGLIGHED I PRAKSIS.



DEN LEDIGE AKADEMIKER KOMMER
HURTIGT I JOB EFTERFØLGENDE.

HVAD KRÆVER CAMP FUTURE AF JERES VIRKSOMHED?

1. Der skal formuleres en konkret **forretningsmæssig udfordring**, som akademikeren kan løse, mens vedkommende deltager i Camp Future forløb.
2. I skal stille en **kontorplads til rådighed** for kandidaten i alle 10 uger.
3. I åbner døren for en selvkørende, analytisk dygtig og veluddannet person, og I **afsætter ressourcer til sparring** undervejs.
4. Vi kræver, at I **møder op på kursets 2. dag** for at præsentere jeres udfordring og den **næstsidste dag** for at overvære præsentationen af akademikerens løsningsforslag.
5. Vi kræver, at kandidaten kan afslutte forløbet med **4 ugers virksomhedspraktik** hos jer efter de første 6 uger af Camp Future.
6. Vi forventer, at I er **åbne for en potentiel ansættelse**, hvis akademikeren skaber merværdi for jeres virksomhed, og hvis kemien er rigtig!



SÅDAN SIKRER VI KVALITETEN

- Obligatorisk informationsmøde i Aarhus før kursusstart
- Individuel samtale med en jobvejleder før kursusstart
- Virksomhedens udfordring bliver til gennem sparring med projektkoordinator og via en velafprøvet surveybesvarelse
- Før kursusstart udfylder akademikerne en personlig online survey til dokumentation af kompetencer og matcher egne kompetencer i forhold til alle udfordringer, der er stillet af virksomhederne
- Akademikeren og virksomheden matches på baggrund af en motiveret begrundelse for, hvorfor akademikeren skal matches med netop din virksomhed
- Vi anvender DiSC-personprofil af akademikeren forud for matchingprocessen
- Projektkoordinatoren og fagteamet matcher akademikerne med virksomhederne på baggrund af online survey og DiSC-profil
- Akademikeren undervises i relevante værktøjer til forretningsudvikling, og fagteamet vejleder akademikeren i løsningen af netop jeres udfordring



**KONTAKT OS HVIS
DIN VIRKSOMHED VIL HØRE MERE!**

Camp Future

Simone Emilie Storm - Projektkoordinator, Aarhus

Simone@nobiles.dk

+45 30 95 58 38

